



ZN: Kortingen en bonussen nog altijd fors

Zeist, 4 november 2008 – De inkoopvoordelen voor apothekhoudenden zijn nog altijd fors. Dit is niet in overstemming met de afspraken in de geneesmiddelenconvenanten van de afgelopen jaren om de kortingen en bonussen structureel te beheersen. Dat stelt Zorgverzekeraars Nederland in reactie op het nieuwste onderzoek van de NZa naar de inkoopvoordelen en praktijkkosten van apothekhoudenden. Doordat de praktijk van kortingen en bonussen is voortgezet in plaats van afgebouwd, is er volgens ZN nog volop ruimte voor zorgverzekeraars om door eigen beleid doelmatig farmaceutische zorg in te kopen.

De inkoopvoordelen zijn in drie jaar tijd met 30 procent gestegen. In 2007 hield een gemiddelde apotheek € 186.000 (*) aan inkoopvoordelen over naast zijn vaste inkomen. In 2004 bedroeg dit nog € 103.000. Het oorspronkelijke doel van de convenanten was om de kortingen en bonussen tot een kostendekkend niveau te reduceren om vervolgens de omslag te maken naar een nieuw tariefsysteem voor apothekhoudenden.

ZN steunt de conclusie in het NZa-onderzoek dat de schorsing van de clawback-korting per 1 juli 2008 door de voorzieningenrechter niet nodig is geweest. De cijfers in het NZa-onderzoek laten verder zien dat een verhoging van het tarief van de apotheker niet aan de orde is. De KNMP had gepleit voor een verhoging van de receptregelvergoeding van € 6,10 tot € 8,25 om de gevolgen van het preferentiebeleid te compenseren. Uit berekeningen van de NZa over 2008 komt naar voren dat de inkoopvoordelen per apotheek in 2008 naar verwachting met ca. 25 procent zullen dalen naar € 304.000. Daardoor bedraagt de overwinst per apotheek nog altijd € 128.000.

Het onderzoek naar de praktijkkosten van apotheken houdt er geen rekening mee dat er nog behoorlijk wat ruimte zit in de praktijkkosten. Apotheken hebben in 2008 sterk bezuinigd op personeelskosten. Het onderzoek gaat echter nog uit van een sterke stijging van de personele kosten in de periode 2004 - 2007. De normkosten zouden dan ook neerwaarts kunnen worden bijgesteld. Het praktijkkostenonderzoek houdt verder geen rekening met extra inkomsten voor de apotheek in 2009 door volumegroei en het uit patent lopen van belangrijke middelen in 2009.

ZN heeft grote waardering voor de snelheid en de volledigheid waarmee de NZa het onderzoek heeft uitgevoerd. ZN is ook goed te spreken over de gehanteerde methodiek. De NZa heeft niet alleen onderzoek gedaan bij de apothekers, maar ook bij de groothandel en de leveranciers. De uitkomsten van het onderzoek naar de inkoopvoordelen bij apothekers worden bevestigd door de onderzoeksresultaten onder groothandels en leveranciers.

() De omzet van een apotheek bestaat uit de receptregelvergoeding en de bonussen en kortingen die de apotheker bedingt bij de farmaceutische groothandels en leveranciers. Een deel van de bonussen en kortingen wordt teruggehaald via de zogeheten clawback-regeling, omdat de totale inkomsten van de apotheek veel hoger zijn dan de som van de kosten en zijn norminkomen. Wat overblijft na de clawback, is overwinst. Deze bedroeg in 2007 € 186.000 per apotheek.*

--

*Noot voor de redactie, niet voor publicatie
Voor meer informatie kunt u contact opnemen met Wout Dekker, manager Communicatie, Documentatie en Internationale Zaken, Zorgverzekeraars Nederland, t: (030) 69 88 251 of (06-501 22 790) of Tom Dalinghaus, t. (030) 69 88 425 of (06-303 26 052).*